

**MUJERES
DE CAMBIO**

Reportaje especial

Mujeres de cambio en busca de financiamiento



pro mujer

citibanamex
Compromiso Social

socialab®



DISRUPTIVO.TV

Descubre opciones de financiamiento que te pueden ayudar a sumarte a las mujeres de cambio

Financiamiento para tu emprendimiento

No contar con recursos económicos puede provocar que muchas ideas para cambiar el mundo permanezcan en la categoría de ideas, en la economía informal y algunas microempresas, pero se estima que si la mayoría de las mujeres de todo el mundo decidieran realizar su emprendimiento a la par de los hombres, el Producto Interno Bruto (PIB) mundial podría alcanzar hasta 28 billones de dólares o un 26% adicional para el año 2025, de acuerdo con *McKinsey Global Institute*.

América Latina es una de las regiones con más mujeres empresarias en el mundo, tan sólo en México se calcula que existen 1,200,000 Pequeñas y Medianas Empresas (PyMEs) de las cuales 340 mil fueron creadas por mujeres emprendedoras.

Pero la región latinoamericana también ***tiene una de las tasas de quiebra más altas*** y una de las razones para que esto suceda es la falta de acceso a financiamiento que enfrentan muchas mujeres al arrancar o crecer su emprendimiento.

¿Quién financia a las Mujeres de Cambio?

Según datos de la *ONU mujeres*, el 42% de las mujeres en busca de financiamiento se acercan a instituciones bancarias para crear su negocio, mientras que el 58% opta por conseguir el dinero con préstamos familiares o con dinero propio.

Para quienes buscan alternativas reunimos esta lista de financiamientos que apoyan a mujeres:



1. Cumplo

Cumplo es una plataforma fintech latinoamericana que reúne a empresas que buscan inversiones seguras y accesibles, con inversionistas confiables. La empresa ha asegurado el financiamiento de más de mil créditos y promovido inversiones por más de 400 millones de pesos.

El proceso de financiamiento comienza con el análisis del proyecto, cuando es aprobado se le asigna una tasa de interés y un plazo para pagar. Después, se publican los resultados para que los inversionistas lo evalúen y presten el dinero a la empresa.

Según datos de Cumplo, 99 de cada 100 empresarias mexicanas que piden un préstamo con ellos lo liquidan sin retrasos, lo cual es benéfico para ambas partes del negocio.

2. El crédito Banamex para mujeres

El Crédito Mujeres PYME Banamex mejor conocido como Mujer Emprende, fue diseñado para que las dueñas de una pequeña o mediana empresa tengan acceso a un financiamiento con tasa de interés muy baja.

Se divide en dos sistemas: Crédito Mujeres PYME Banamex Capital de Trabajo y Crédito Mujeres PYME Banamex Desarrollo. El préstamo se acopla a la necesidad monetaria de la emprendedora y el pago puede ser mensual. Para más información sobre este financiamiento recomendamos visitar su página web o acudir al banco para que un asesor las pueda orientar sobre este tema.

3. Muvop

La empresaria Angélica Fuentes creó una sociedad financiera llamada **Muvop**, que busca empoderar a las mujeres. Esta institución ofrece créditos para la mujer y un curso gratis de educación financiera.

La emprendedora tomó en cuenta las afectaciones económicas por el coronavirus para la creación de este proyecto, que busca ayudar a las empresarias para que tengan las herramientas necesarias de adaptación a la nueva normalidad.

4. Viwala

Es una financiera que ofrece un préstamo titulado "**Crédito Mujeres**" dirigido a las empresas que tengan un impacto social y amigable con el medio ambiente en su modelo de negocio y estén al mando de una mujer o que beneficien a mujeres o/ y niñas.

Se paga por medio de un "Crédito sobre las ventas", que consiste en dar únicamente un porcentaje de las ventas y no un pago fijo mensual.

¡No dejes que la falta de recursos económicos detenga tus sueños de emprender!



Consejos de una emprendedora: la experiencia de Ascalapha

La empresa social Ascalapha se creó en 2014, pero fue hasta 2017 que por medio de un proyecto que tuvieron junto con Pernod Ricard en la intervención de botellas para su marca con arte huichol, que la empresaria Nori Abreu vio la oportunidad de dar un salto en la historia de su emprendimiento al expandir su oferta de productos, así como crear su modelo de negocio y de impacto con comunidades de artesanos.

El capital inicial con el que arrancó la operación de Ascalapha fue una pequeña suma aportada por la propia emprendedora, Abreu sostiene que apostar sus propios recursos económicos fue una buena decisión al comienzo del proyecto, pues tenía temor de que éste fracasara; cuatro años después evalúa las posibilidades de obtener un financiamiento que le permita a su empresa crecer más rápido.

Aunque reconoce que actualmente es un reto encontrar un financiamiento amigable que entienda la situación de las empresas por el efecto Covid-19, la empresaria comparte un consejo valioso para las emprendedoras en busca de apoyo financiero.

Antes de solicitar un financiamiento deben estar muy conscientes de **para qué y por qué necesitan el dinero**. Es necesario



“Creo que se debe tomar un financiamiento cuando realmente se necesite y estés bastante segura de que ese recurso sea algo positivo que permita el crecimiento de tu emprendimiento”

- Nori Abreu, Fundadora de Ascalapha

planear y proyectar la forma en que el apoyo económico que pidan se traduzca en un impacto directo en las ventas de la empresa, para que con ese crecimiento se puedan cubrir gastos futuros, por ejemplo: contratar más equipo, tener mayor producción o rentar otro espacio de trabajo.

Finalmente, la fundadora de Ascalapha compartió que una de las opciones de financiamiento que está considerando es el ofrecido por Viwala a empresas que generan un impacto social y cuyas condiciones de pago se establecen con respecto al monto de las ventas, no con un cobro fijo mensual.



¿¿Buscas financiamiento??

Si has comprobado que tus clientes están dispuestos a pagar por tu producto o servicio y que realmente satisfaces sus necesidades con tu propuesta...

¡Estás lista para crecer tu empresa!

Al buscar financiamiento es importante que analices las clases de financiamiento y que te preguntes...
¿Cómo puedes saber cuál es el más adecuado para tu proyecto?



Clases de financiamiento



Capital

El capital es útil para emprendimientos en etapas tempranas. El **capital** implica ceder un porcentaje de las acciones por lo que los beneficios y los riesgos son compartidos entre el emprendedor y los inversionistas.

Al ser un instrumento paciente, el **capital** implica más riesgo por lo que es más caro y no hay un plazo determinado.



Deuda

La **deuda** es un préstamo donde se pacta el plazo, un interés y un pago fijo. Es más conveniente cuando tu empresa tiene ventas recurrentes y flujo de efectivo suficiente para pagar este compromiso.

Este instrumento implica menor riesgo por lo que los inversionistas esperan un menor rendimiento.

¡No tengas miedo!

Si quieres que tu empresa crezca más rápido y logre mayor impacto, considera elegir el financiamiento que más se adecúe a tu **modelo de negocio, visión de impacto y situación financiera.**

Estos tips nos los compartió **Héctor Reyes** de **Hola Cebras** síguelo en Twitter <https://twitter.com/hectorreyesf>

Campañas de Crowdfunding desde cero

Un curso de Disruptivo.tv

DOMĚSTIKA



¡Prepárate para conseguir financiamiento para tu emprendimiento!

Búscalo en **Domestika.org**

**MUJERES
DE CAMBIO**

Reportaje especial Mujeres de Cambio No.2 Marzo 2021
Explora nuestra página y no te pierdas nuestros contenidos, entra
a: <https://disruptivo.tv/mujeresdecambio>



pro mujer



Compromiso Social

socialab®



DISRUPTIVO.TV